

レバテック、IT特化型M&A支援事業「レバテックM&A」を開始



レバテック株式会社が運営するITエンジニア・クリエイター専門エージェントレバテック (https://levtech.jp/)は、同じくレバレジーズグループであるレバレジーズM&Aアドバイザー株式会社と共に、2022年8月1日からITに特化したレバテックM&A支援事業を開始します。レバテックがIT事業で培ったデータベースやノウハウを駆使し、事業譲渡元となる企業に所属するエンジニアの価値を最大限に評価できるのが強みです。IT企業のM&Aを円滑化し、事業拡大を支援します。

■サービス概要

レバテックM&Aは、SierやSES事業を展開する「IT企業」に特化したM&Aの仲介サービスを提供いたします。着手金や中間金、月額報酬が無料の完全成果報酬型で、個別面談から最終契約締結までは最短3ヶ月。専門のアドバイザーがM&Aに必要な手続きをワンストップでサポートします。

2	>	1 ~ 2ヶ月	個別相談	
事業分析/企業評価の算出 マッチング活動 トップ面談/条件交渉 基本合意書の締結 買収監査 最終条件の交渉 最終契約書の締結			個別契約(NDA/アドバイザリー契約)	
8			事業分析/企業評価の算出	
8 ヶ月 トップ面談/条件交渉 基本合意書の締結 2		2 3 4	マッチング活動	
2 買収監査 最終条件の交渉 万月			トップ面談/条件交渉	
る 3 5 5 6 6 6 6 6 7 月 6 6 6 6 7 7 月 6 6 6 7 7 8 8 8 8 8 8 8 8 8 8 8 8 8			基本合意書の締結	
最終条件の交渉 万 月 最終契約書の締結		~ 3 ヶ	買収監査	
最終契約書の締結			最終条件の交渉	
(00)			最終契約書の締結	成功報酬のみ

■「レバテックM&A」の特徴

①「ITエンジニア組織の価値」を適切に評価

ITエンジニア支持率No.1%1のレバテックには、企業の「人」、「技術」、「開発組織」の現在価値と将来価値を正しく評価できるノウハウを持っています。

そのノウハウを活かし、レバテックM&Aでは、①在籍エンジニアの人材価値 ②使用されているプログラミング言語の将来性、商流改善による単価引き上げの可能性 ③開発組織の開発 実績(案件種類、案件継続率、人材待機率)の3つの観点でIT企業を査定し、「ITエンジニア組織の価値」を適切に評価。正当な価格での売却に尽力いたします。

②カルチャーがフィットし、成長が見込める譲渡先企業を選定

レバテックM&Aでは、経営戦略やビジョンを詰め、現状の課題を整理してから譲渡先企業の選定に動きます。会社がより成長でき、今あるビジョンを実現できるM&Aが可能です。

ITエンジニア支持率No.1‰の「レバテック」には、エンジニア組織ならではのカルチャーに関するノウハウを持っているため、成長が見込める会社かつ、カルチャーフィットする譲渡先企業を選定し、会社が醸成してきた組織や風土を守ることができます。

※1.日本マーケティングリサーチ機構調べ 調査概要:2021年1月期_サービスの比較印象調査

■事業計画の概要

2018年にレバレジーズM&Aアドバイザー株式会社がリリースした「M&Aアドバイザリー事業」では、レバレジーズグループとしての事業で培ったノウハウを生かし、M&Aの仲介や上場企業向けコンサルティングといったサービスを提供していました。

今回は、IT業界のM&A課題を解決するため「レバテックM&A」を立ち上げました。今後もレバレジーズグループの他事業との連携を強化し、医療・介護領域のM&A課題を解決する事業も予定しています。IT特化型M&A支援事業にて業界No.1を目標に、複数の業界ノウハウを持つレバレジーズグループだからこそできるM&A仲介サービスを今後も提供していきます。

■事業開始の背景

昨今、IT企業のM&Aニーズが高まっております。2011年~2021年の期間中、国内M&A件数の中でソフトウェア・情報業界のM&Aの件数が最多く、2021年度は全体の約35%を占めました。※2

今回、16年の実績がある「レバテック」との連携を強化。レバテックで培ってきたノウハウを駆使し、他の仲介会社では見落とされがちな、在籍エンジニアや技術レベル、開発組織の価値を正しく評価する体制を構築しました。

※2.LBP M&A件数推移(2022.05.02)

■問い合わせ先など

TEL: 03-5774-2908

URL:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAlpQLSeAlrSvGv43T5legrVCu_-wkoPVuNPuniqBdfxG68tAK GtXnw/viewform?edit requested=true

受付時間:10:00 - 19:00(平日)

レバテック株式会社

レバテック株式会社では、「IT業界のエンジニア・クリエイターの人生に寄り添う」をミッションに掲げ、Web・IT業界のエンジニアと企業を繋ぐSES(システム・エンジニアリング・サービス)事業を展開しています。現在は業界最大手のフリーランスエンジニア専門エージェント「レバテックフリーランス」ほか、転職エージェント「レバテックキャリア」など、エンジニア・クリエイターのキャリアアップのための様々なサービスを提供。累計登録者は20万人を超えます。



フリーランス・派遣・転職を支援するITエンジニア/クリエイター専門サービス













▽「レバテックフリーランス」フリーランスエンジニア専門エージェント

https://freelance.levtech.jp/

▽「レバテッククリエイター」フリーランスクリエイター専門エージェント

https://creator.levtech.jp/

▽「レバテックダイレクト」ITエンジニア・クリエイター専門求人サイト

https://levtech-direct.ip/

▽「レバテックキャリア」エンジニア/クリエイター専門の転職支援

https://career.levtech.jp/

▽「レバテックエキスパート」年収800万円以上のハイクラスエンジニアの転職支援

https://career.levtech.ip/expert/

▽「レバテックルーキー」エンジニアに特化した新卒向け就職支援エージェント

https://rookie.levtech.jp/

▽「レバテックカレッジ」大学生・大学院生対象エンジニア就活特化のプログラミングスクール https://rookie.levtech.jp/college/

Leverages Group

社会の課題を解決し関係者全員の幸福を追求し続けることをミッションに、インターネットメディア・人材・システムエンジニアリング・M&A・不動産の領域で国や業界をまたいだ問題解決を行なっています。2005年に創業以来、黒字経営を継続し2021年度は年商649億を突破しました。各分野のスペシャリストが集うオールインハウスの組織構成と、業界を絞らないポートフォリオ経営で、時代を代表するグローバル企業を目指します。

本社所在地: 〒150-6190 東京都渋谷区渋谷2-24-12

渋谷スクランブルスクエア24階 25階

代表取締役: 岩槻知秀 資本金 : 5,000万円 設立 : 2005年4月

事業内容 : 自社メディア事業、人材関連事業、システムエンジニアリング事業

M&Aコンサルティング事業/ ASP/SaaS/クラウド関連事業

URL: http://leverages.ip/

本リリースに関する報道関係のお問い合わせ レバレジーズ株式会社 広報部

TEL: 03-5774-2900 MAIL: pr@leverages.jp